

PROPIETARIO DE APLI

El grupo de adhesivos Caposa factura 62 millones

EXPANSIÓN. Barcelona

El grupo Caposa ha cerrado el ejercicio de 2006 con una facturación consolidada de 62,1 millones de euros, cifra que supone un alza del 3% respecto al año anterior. La compañía de la familia Puigbó es uno de los mayores fabricantes españoles de etiquetas autoadhesivas, mercado donde opera a través de las empresas Sinel Systems y Apli Paper.

Con fábricas en Barberà (Vallès Occidental) y en Dormans (Francia), Caposa emplea a 405 personas y obtiene el 40% de sus ingresos en el mercado exterior. Apli Paper, que invirtió 700.000 euros en 2006, es la filial especializada en etiquetas para oficinas. Por el contrario, Sinel abastece al sector industrial y logístico, al que también vende máquinas para la impresión y el etiquetado.

CONSULTORA ESPECIALIZADA EN FUSIONES Y ADQUISICIONES

Windcorp prepara la apertura de oficinas en Madrid y Lisboa

La firma participada por Privat Bank y cuatro profesionales detecta que las posiciones vendedoras superan actualmente a las compradoras entre las empresas catalanas.

J.O. Barcelona

Los movimientos corporativos están impulsando la actividad de las consultoras especializadas en procesos de compraventa de empresas. Es el caso de Windcorp, la firma barcelonesa participada al 50% por Privat Bank y cuatro profesionales del sector: Miguel Garí, Enrique Tombas, Narciso Marfà y Antonio Plana.

Cinco años después de su fundación, en 2002, la empresa planea instalarse en Madrid, y entrar en Portugal a través de una oficina en Lisboa, según Garí, que es vicepresidente de Windcorp. La presidencia la ocupa Ricardo Portabella, vicepresidente de Privat Bank.

"Una vez consolidados en Barcelona, nuestro objetivo para 2007 es Madrid y Lisboa", dice Tombas. En las dos ciudades, los socios buscan a profesionales locales que tengan su propio equipo.



Miguel Garí. / Elena Ramon

La consultora ha incorporado a su equipo al ex director regional de Lloyds Bank

Garí define cuál es el segmento en el que actúa Windcorp dentro del mercado de *corporate finance*: "compañías familiares con un dueño claro y con una facturación que oscile entre diez y ochenta millones de euros, aunque, ocasionalmente, la cifra puede ser superior". Según Tombas, la firma se ha hecho un hueco "como *boutique de corporate* en Barcelona".

Asesoramiento

La firma también asesora a *family offices* de propietarios o ex dueños de empresas familiares que deseen invertir su patrimonio en productos no financieros, como activos inmobiliarios, capital riesgo o energías renovables.

En 2006, intervino en siete operaciones, como la entrada de 3i en Café y Té o la compra de Dehesa Santa María por parte de The Eat Out, la división de restauración de Agrolimen. Los ingresos fueron de 1,7 millones de euros; 1,4 millones correspondieron a *corporate finance* y el resto, a *family offices*.

Según Tombas, en el mercado catalán de fusiones y adquisiciones predominan actualmente las posiciones de venta. Garí matiza en este sentido que "también existen posiciones compradoras" en Catalunya. Windcorp tiene ahora sobre la mesa más mandatos de venta de empresas que de compra.

Tombas apunta que la dilución del capital y la caída de la rentabilidad son en estos momentos las razones de más peso para poner a la venta la compañía familiar. La consultora ampliará sus oficinas de Diagonal-Casanovas, y ha reforzado su equipo con Domingo Miret, ex director regional de Lloyds Bank en Catalunya, que se ha incorporado a la firma en régimen de asociado.

AUTOPISTAS

Acesa estudia los supuestos para levantar las barreras si hay colapsos

EXPANSIÓN. Barcelona

La concesionaria de autopistas Acesa -filial de Abertis- está dispuesta a discutir nuevos supuestos a partir de los cuales se puedan levantar las barreras de acceso y salida de las autopistas en caso de colapso viario. El director general de Acesa, Lluís Serra, admitió que el accidente registrado ayer en la autopista C-32, que provocó colas kilométricas, se encuentra en la frontera de los supuestos hasta ahora acordados con la administración.

Según Serra, en el accidente no se daban los supuestos acordados para levantar barreras, ya que no se cortaron todos los carriles de la autopista y había la alternativa de la carretera N-II. El director general de Acesa aseguró que tiene "disposición para hablar sobre estos temas".

Jocs Interempreses 2007

3ª Olimpíada Empresarial Solidària
maig 2007

Participa-hi!
Inscripcions obertes fins el 30 d'abril de 2007

Organitza: **a32 CONSULTING**

Projecte solidari: Àfrica

Amb el suport de:

més informació:
t. 93 452 54 12

www.jocsinterempreses.com

Expansión APLICACIÓN PRÁCTICA DEL
CONFERENCIAS

Nuevo Reglamento de LOPD

Con las intervenciones especiales de:

Ilmo. Sr. D. José Luis Piñar Director AGENCIA ESPAÑOLA DE PROTECCIÓN DE DATOS (AEPD)	Dra. Esther Mitjans Directora AGENCIA CATALANA DE PROTECCIÓN DE DATOS (APDCAT)
--	--

WORKSHOP: impartido por ÉCIJA ABOGADOS

Análisis de las novedades en el aspecto jurídico, organizativo y técnico

Las experiencias más avanzadas en la implantación del nuevo reglamento:

- BANC SABADELL ■ HOSPITAL SANT JOAN DE DÉU • FORO ESPAÑOL DE PACIENTES
- ONO ■ GAS NATURAL

Barcelona, 23 de febrero de 2007 • Hotel Husa L'illa

Asociaciones Colaboradoras: **Foment del Treball Nacional** **fecemd**

Publicaciones Colaboradoras: **ASIGURANZA** **LA LEY**

Para más información: 902 37 33 37 • www.ExpansionConferencias.com

Expansión **EMPLEO** **ECONOMICA**